



:

Ivan Garcia

# Table of Contents

<b>1</b>	<b>4</b>
.....	4
.....	4
.....	5
.....	5
.....	5
.....	5
.....	5
.....	6
.....	6
.....	6
.....	7
.....	7
.....	7
<b>2</b>	<b>8</b>
.....	8
.....	8
.....	9
.....	9
.....	9
.....	9
.....	9
.....	10
.....	10
<b>3</b>	<b>11</b>
.....	11
.....	11
.....	12
.....	12
.....	12
.....	12
.....	13
.....	13

<b>4</b>	<b>14</b>
:	14
:	14
:	15
:	15
:	15
:	15
:	15
:	15
:	16
:	16
:	16
:	17
 <b>5</b>	 <b>18</b>
:	18
:	18
:	19
:	19
:	19
:	19
:	19
:	20
 <b>6</b>	 <b>21</b>
:	21
:	21
:	21
:	22
:	22
:	22
:	22
:	23
 <b>7</b>	 <b>24</b>
:	24
:	24
:	25
:	25
:	25
:	25
:	26
:	26
:	26
:	27
:	27

**TABLE OF CONTENTS**

5

<b>8</b>	<b>28</b>
(KPIs) . . . . .	28
: . . . . .	29
. . . . .	29
. . . . .	29
. . . . .	29
. . . . .	29
( CRM) . . . . .	30
. . . . .	30
<b>9</b>	<b>31</b>
. . . . .	31
. . . . .	31
. . . . .	32
. . . . .	32
. . . . .	32
. . . . .	32
. . . . .	33
. . . . .	33
<b>10</b>	<b>34</b>
. . . . .	34
. . . . .	34
. . . . .	35
. . . . .	35
. . . . .	35
. . . . .	35
. . . . .	36
<b>11</b>	<b>37</b>
. . . . .	37
. . . . .	37
. . . . .	38
. . . . .	38
. . . . .	38
. . . . .	38
. . . . .	39
<b>12</b>	<b>40</b>
. . . . .	40
. . . . .	40
. . . . .	41
. . . . .	41
. . . . .	41
. . . . .	41

	.....	42
	.....	42
	.....	42
<b>13</b>		<b>43</b>
:	.....	43
:	.....	43
:	.....	44
:	.....	44
:	.....	44
:	.....	44
:	.....	44
:	.....	45
:	.....	45
:	.....	45
:	.....	46
:	.....	46
<b>14</b>		<b>47</b>
	.....	47
	.....	47
	.....	48
	.....	48
	.....	48
	.....	48
	.....	49
	.....	49

# Chapter 1

. (Customer Experience Management - CEM) . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . . .

: 1. : . 2. : . 3. : . 4. : .

. . . .

. . .

. . . .

. . .

1. : . .

2. : . .

3. : . .

4. : . .

5. : . .

. . .

• • •

• • •

• • •

• • •

• • •

• • •

• •

• • •

, • •

• • •

• •

• •

• •

• •

, • •

• • •

• • •

• • •

• •

• • •

• • •

" " . . .

"" ( ) . .

• • •

. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .

sectored . .

. - .  
. . .  
. . .

. . . ( ) ( ) .  
. " " . .  
. . .  
. . .  
. . .

:  
. . .  
. . .

1. : .  
2. : .  
3. : .  
4. : .  
5. : . .  
6. : .  
. :  
- : .  
- : .



# Chapter 2

(Zappos) . . .

(personas) . .

. . .  
. . .  
. . .  
. .  
. .  
. . . .  
. . .

. (KPIs) . : (NPS) .  
. .

. (CRM) . .  
. .  
. . . .  
. .

. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .

. (CRM).  
. .

Zappos .  
” ” Blockbuster .

:  
”” Costco . . .  
”” Kodak . . 2012.  
” ” Southwest Airlines . . .  
”” Nokia . . ”” .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
1. : . .  
2. : . .  
3. : .  
4. : . .  
5. : . .  
6. A/B: A/B . .  
. .

# Chapter 3

...  
( ) ...  
.. ( ).

...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
...

. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .

. " " " "

. . .

. " " " " "

. . .

. . .

. . .

. . .

. 18 30 .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. ( ) . .  
"" 2000 . . "" . .  
"" . . .  
"" . 35% 50% . .  
. "" .  
"" . . .

# Chapter 4

• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
• •  
• •  
•  
• :  
• •  
• •  
• •  
• •  
• •  
•

(NPS). . . .

• • .  
• . . .  
• . .  
• . . .  
• .  
  
• :

• . .  
• . .  
• . .  
• . .  
• . .  
• . .

• . .  
• . .  
• . .  
• . .  
• . .

• :

• . .  
• . .  
• . .  
• . .  
• . .

• :

• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
  
V • • •  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
• • •

:

..

... .

..

..

... .

... .

# Chapter 5

卷之三



• • •  
• • •  
• • •  
• • •  
• •

# Chapter 6

...  
...  
...  
...  
...  
...  
...  
. stir

...  
...  
...  
KPI, ...  
...  
...,

...  
...  
...  
...  
...

...  
...  
...  
...  
... ( CRM ) ...

(ICT) . . .  
 ICT . . .  
 ”” ( ) . . .  
 . . .  
 . . .  
 . . .

(KPIs) . . .  
. . . (CRM) . . .  
. . .  
. . . .  
. . . .

• 10 •

• • •

• • •

(KPIs) .

• •

• • •

• • •

• • •

• •

• •

# Chapter 7

“ ” (Smith & Zook, 2011). .

. . :

1. (Storytelling): . .

2. : .

3. : .

4. : .

. .

. ( ) .

. . .

. .

. .

. .

. .

: . .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . . .

. . .

. . .

. :

1. .

2. .

3. .

4. .

.

. . .

. . .

. . .

.

. . .

. . .

.

. . .

.

. . .

.

. . .

.

. . .

.

. . . .

. . .





# Chapter 8

(CRM) . . .

(KPIs) . . .

(KPIs)

. (KPIs) .

. KPIs .

. . .

. . .

KPIs . . . .

KPIs . . KPIs .

. .

:

...

...

...

...

...

...

...

...

...

...

“ ” (KPIs) . .

...

...

...

...

...

...

...

...

...

...

...

...

( CRM)

. (CRM). CRM .  
CRM . CRM .  
CRM . . .  
. CRM . CRM .  
CRM. . .  
(CRM) . . .

. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .

# Chapter 9

• • • •

(A.T.)

...  
(AR) (V)

• • •

... . . .

"Chatbots" . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

. ( ) . .

..

... - - - .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

... . . .

. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . . - .

. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .  
. . .

# Chapter 10

. . (CRM) .

• • •

(avatars) . . .

• •  
• •  
• • •  
• •  
• •  
• •

CRM

. . .  
" " . . .

. . .

. :

1. .

2. .

3. .

4. .

. .

.

# Chapter 11

• • •  
:  
: . . .  
: . . .  
: . .  
: . .  
• . .  
  
• . .  
: . .  
• . .  
• . .  
• . .  
• . .  
  
• . .  
. :  
1. : . . .  
2. : . . .  
3. : . . .  
4. : . .  
• .

, , . . .  
, . . , . , .  
, . . .  
, . .  
, . .  
, . .  
, , . .

. : . .  
· · · · ·  
· · · ·  
· · ·  
. : .

· · · ·  
· · ·  
:  
1. : . .  
2. : . .  
3. : . .  
4. : .  
· ·  
· ·

· · ·  
· ·  
· ·  
· ·

. (CRM) .

. .

. .

. . .

. . .

. . .

. . .

. . .

# Chapter 12

.. .

.. .

.. .

.. .

.. .

.. " "

.. .

.. .

.. .

.. .

.. .

.. .

.. (CRM) ..

.. .

.. .

— .

• •

• . .

• •

• . .

• — — .

• •

• .

• •

• . .

• •

• :

• . .

” ” . . ” .

• . .

• •

” ” . .

• •

• .

• . .

• •

• •

• •

X . . .

. . .

. . .

, . . , Y . .

. . , . .

. . .

. . .

. . .

. . :

1. : . .

2. : . .

3. : . .

4. : . .

. .

. .

. . . . .

. . . . .

. . . . .

. . . . .

# Chapter 13

• • •  
• • •  
• • •  
• • •

⋮  
⋮ ⋮ ( ) ⋮

• • •

• • •

:

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.

.</



• •  
• •  
• •  
• •  
- - -  
• - - -

• •  
• •  
• •  
• •  
• •

# Chapter 14



. . .  
- . .  
. . - .  
. .  
. . .  
. .velocity . .

. . .  
. . .  
. .  
. .  
. .  
. .  
. .  
. . .